

→ [Unternehmensfinanzierung](#)

→ [Mergers & Acquisitions](#)

→ [ARTEMIS Group](#)

Beachten Sie auch die aktuellen
Downloads auf unserer Website:

- [Finanzierungsbarometer
Mittelstand](#)
- [Finanzierungsmärkte im Überblick](#)
- [ARTEMIS Corporate Finance News](#)

Büro München
Seidlstr. 18
80335 München
Telefon: +49 (0) 89 / 74 50 17-0
Telefax: +49 (0) 89 / 74 50 17-10

Um diesen Newsletter abzubestellen,
klicken Sie bitte auf den unten stehenden
Button.

Newsletter abbestellen

Erfolgsfaktoren bei Cross-Border Transaktionen

Trotz weltweiter Finanz- und Wirtschaftskrise schreitet die Globalisierung weiter voran und bietet gerade für den innovationsstarken deutschen Mittelstand die Chance neue Märkte zu erschließen und seine Position zu stärken. Dabei haben die Unternehmen in den letzten Jahren verstärkt auch auf Marktzugang durch Akquisitionen gesetzt. Doch diese grenzüberschreitenden Transaktionen - auch Cross-Border Transactions genannt - stellen hohe Anforderungen an alle Projektbeteiligte.

Im Gegensatz zu internationalen Großkonzernen sind M&A Transaktionen im Mittelstand kein Tagesgeschäft. Von daher wird oft aus Furcht vor Komplexität und Schwierigkeiten einer Transaktion auf attraktive Projekte im Ausland verzichtet. Durch die Umsetzung von bestimmten Erfolgsfaktoren steigen die Chancen deutlich, dass diese Cross-Border Transaktionen zum Erfolg geführt werden können.

Zu den wichtigsten Erfolgsfaktoren zählen:

- Verständnis der kulturellen Unterschiede
- Einbindung der Schlüsselpersonen
- Sicherstellung von M&A Transaktions Know-how

Die Überwindung der kulturellen Unterschiede darf dabei nicht nur auf das Verständnis des Kulturkreises und der Gepflogenheiten an sich fokussieren, sondern auch auf die Unterschiede in der Rechtsordnung, dem Steuersystem sowie den Buchführungsregeln.

Auch wenn Cross-border Transactions in der Regel strategische Entscheidungen der Geschäftsleitung sind, gilt es, frühzeitig die wesentlichen operativen Schlüsselpersonen in das Projekt einzubeziehen. Nur durch deren Bereitschaft und Einsatz kann der problemlose Übergang von der strategisch-finanziellen Erwerbsphase in die operative Integrationsphase sichergestellt werden.

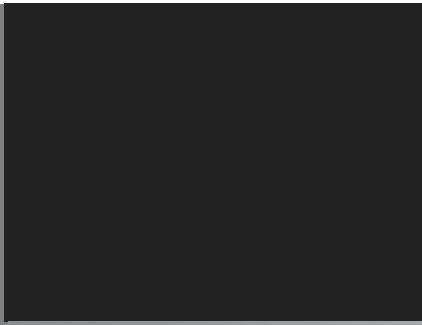
Über den gesamten Projektverlauf hinweg muss im Unternehmen ein professionelles Transaktionsmanagement gewährleistet werden, das wesentliche Punkte wie Zielidentifikation, Due Diligence, Vertragswesen und Finanzierung adressiert und systematisch steuert.

Als ganzheitlicher Corporate Finance Advisor begleitet Sie die ARTEMIS Group kompetent und umfassend zu allen Fragen rund um grenzüberschreitende Transaktionen.

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:

Torsten Adam
Geschäftsführer

Stephan Groß
Geschäftsführer



Tel.: +49 (0)89 74 50 17 -0

tadam@artemis-group.com

Tel.: +49 (0)89 74 50 17 -0

sgross@artemis-group.com

In eigener Sache

Wir wollen mit Ad-hoc Mitteilungen wie dieser über neueste Entwicklungen am Markt, realisierte Transaktionen und aktuelle Dienstleistungen der ARTEMIS Group informieren. Bitte leiten Sie die Informationen, je nach Aktualität und Relevanz, auch an interessierte Kollegen aus der Geschäftsleitung bzw. dem Finanzbereich weiter.

ARTEMIS Advisory Services GmbH | Seidlstr. 18 | 80335 München | Deutschland

Telefon: +49 (0) 89 / 74 50 17-0 | Telefax: +49 (0) 89 / 74 50 17-10 | www.artemis-group.com

Geschäftsführung & inhaltlich Verantwortlich i.S.d. §6 MDSStV: Dipl.-Volksw. Torsten Adam, Dipl.-Kfm. Carsten Wick und Dipl.-Kfm. Stephan Groß
Amtsgericht München - HRB 141091 | USt-IdNr. DE 221015895